



innogy

# Komfortable Abrechnungs-Services mit eMarketplace



# Komfortable Abrechnungs-Services mit eMarketplace

Verdienen Sie mit Ihren Ladesäulen spielend einfach Geld: Mit eMarketplace von innogy stellen Sie als Betreiber Ihre Ladepunkte bequem Autostrom- oder Direct-Payment-Kunden zur Verfügung. Die Zeit des Verschenkens von Strom ist damit Vergangenheit. Ohne weitere Kosten können Sie am eMarketplace teilnehmen\* und Ihre Ladeinfrastruktur so einem großen Kundenkreis zur Verfügung stellen. Wir ermöglichen Ihnen feste Erlöse auf Basis der geladenen Energiemengen und übernehmen die Verrechnung. Ihr Einstieg in die Elektromobilität gelingt dadurch einfach und ganzheitlich mit einem passenden Geschäftsmodell.

## Vorteile für Sie auf einen Blick:



### Optimale Vermarktung

Ihrer Ladeinfrastruktur durch Anbindung an ein öffentliches, bundesweites Ladenetzwerk.



### Wir erstatten Ihnen

bequem per Gutschrift alle Ladevorgänge.



### Komfortable Verwaltung

Ihrer Ladepunkte über ein Onlineportal.

## So einfach gelingt Ihnen der Start mit eMarketplace in ein nachhaltiges Geschäftsmodell:



### Sie entscheiden,

welche Ladepunkte für eMarketplace infrage kommen und dort vermarktet werden sollen. Zudem können Sie den Preis für jeden Ladepunkt täglich selber festlegen.



**Wir übernehmen** den kompletten Abrechnungsprozess gegenüber Autostromkunden und Roaming-Partnern.



**Sie bekommen** Ihre Erlöse direkt von uns auf Ihr Konto erstattet.

\* Enthalten in eOperate professional.

**innogy eMobility Solutions GmbH**

Flamingoweg 1  
44139 Dortmund  
emobility@innogy.com  
innogy-emobility.com

Jetzt beraten lassen:

Service-Hotline **+49 (0) 800 88 88 862**

(Kostenlose Hotline aus dem deutschen Festnetz)